

# Самые прибыльные профессии

## Менеджеры по продажам

Больше всего вакансий с заработной платой свыше \$1000 предлагается менеджерам по продажам - около 15% от общего числа. Рынок не ограничен - необходимы продавцы запчастей, компьютерной техники, стройматериалов, рекламы, сантехники, косметики, продуктов питания... В большинстве своем компании-работодатели требуют опыт работы (1-3 года, в отдельных случаях до 5 лет), высшее образование, инициативность (естественно). Как правило, пол значения не имеет. Возраст соискателей чаще всего ограничен - от 25 до 40 лет. Хотя могут быть и варианты.

## Программисты

Для представителей этой профессии также немало вакансий с заработной платой свыше \$1 тыс. - в этом отношении они самую малость уступают менеджерам по продажам. Абсолютное большинство вакансий открыто в Минске, хотя в доброй половине случаев речь идет либо о работе в иностранной компании, либо в белорусской, разрабатывающей решения для иностранцев.

В значительной части объявлений об открывшихся вакансиях указывается, что разыскивается «Java-разработчик с опытом работы». О PHP и Delphi упоминается значительно реже. При этом, помимо высокой зарплаты, программистам принято обещать работу «над интересным проектом», «творческую обстановку» и «прекрасный коллектив».

## Супервайзеры

Около 5% вакансий с з/п свыше \$1000 - это вакансии супервайзеров. Этот человек - одно из звеньев между компанией и покупателем. Его дело - воплощать в жизнь различные BTL-акции, руководя промоутерами (это непосредственно «засывалы», рекламирующие свою продукцию) и мерчендайзерами (люди, которые красиво выкладывают товары на полки, заботятся о том, чтобы продавцы «любили» их товар и т.д.).

Супервайзерам обещают высокую зарплату, если они: умеют руководить, умеют обучать, умеют контролировать команду и добиваться необходимых результатов. Чаще всего речь идет о работе в компаниях, занимающихся продажей продуктов питания и косметики.

## Торговые представители и торговые агенты

Также с расширением ряда компаний в регионы связан и спрос на торговых агентов в регионах. Добрый десяток вакансий в различных областных и районных центрах Беларуси предлагает один из крупнейших импортеров кондитерских изделий. Правда, зарплата «от \$400», но верхняя планка значительно превышает \$1000. Нужны, как правило, опыт активных продаж, готовность к командировкам и личный автомобиль. Кроме того, часто для работодателя (и для бизнеса, наверное, тоже) важен «приятный внешний вид».

## Начальство

Около 20% вакансий с заработной платой свыше \$1000 касается поиска руководящих кадров. Речь идет о директорах, коммерческих директорах, начальниках отделов.

Чаще всего зарплаты свыше \$1000 (а то и значительно выше) предлагают начальникам отделов продаж и развития, а также начальникам отделов IT. Естественно, требуется опыт работы (от 3 до 5 лет в разных вакансиях), инициативность и т.д.

## Главный инженер

Похоже, в строительстве просто катастрофа с главными инженерами: практически все вакансии для главных инженеров с указанной заработной платой от \$1000 и выше (а их около 8% от общего числа) касаются именно строительной отрасли. Требуется, чтобы кандидат имел опыт работы в строительной отрасли как минимум 3 года. Наиболее востребованы ГИПы - главные инженеры проектов.

## Водители

Чаще всего зарплату свыше \$1000 водителям гарантируют в двух случаях: либо при работе водителем-международником, либо приглашая работать в такси, причем на своем личном автомобиле. Доходы во втором случае зачастую предлагают сверхвысокие (до \$3000), однако далеко не факт, что вы их получите - при нынешней-то конкуренции среди таксопарков.